

ロータス千葉県支部様 ロートピア資料

～0から始めるロートピア～

車両販売に活用できるロートピア商品
～最低販売基準「12台」達成に向けて～

1. マイカーリース
2. 法人リース
3. 代車リース/楽ノリレンタカー



2024年12月19日(木)

ロートピア商品・ラインナップ

※一部制度含む

商品名	商品概要
① <u>マイカーリース</u>	「新☆車生活」はロータス統一ブランドのマイカーリースです。 「車両販売(新車、中古車)+メンテナンス」を基本に、提携商品をセットで販売できます。 “総合付加価値経営”をご支援する戦略的商品です。
② <u>法人リース</u>	法人顧客との継続的な取引基盤を強化できます。 他社リース会社がない、「簡易審査(決算書不要、即審査)」「簡潔な契約手続き」が可能です。
③ <u>代車リース</u>	同友企業様の車両販売をご支援する商品です。 車両購入資金の有効活用(自己資金、銀行借入)が可能となります。 キャンペーン時に「特別支援金利:1.9%」でご提供しています。 契約後「1ヶ月」で名義変更手続きが可能です。
④ <u>楽ノリレンタカー</u>	70.55%割引の自動車保険に加入が出来、レンタカー事業運営コストの低減が図れます。 車両購入資金の有効活用(自己資金、銀行借入)が可能となります。
⑤ <u>メンテプラス</u>	預かり金管理が不要となり、事務作業の簡素化で業務負担軽減が図れます。 ユーザーへの点検案内ハガキをロートピアが作成・発送いたします。 ロータスゴールド保証が付帯されています。
⑥ <u>延長保証</u>	新車・中古車・車検時にご提案する事ができます。 車検整備を自社で受ける事が保証の対象となる為、車検整備予約につながります。
⑦ <u>ぴあプラ</u>	“大手うどんチェーン”の集客ノウハウに学びます。 車両販売(新車・中古車)をご支援するプログラムです。
⑧ <u>ZAICOネット</u>	中古車ビジネスをサポートする「共有在庫システム」です。
⑨ <u>ちょいCam</u>	軽キャンパーキットをご提供いたします。



ロードピア商品利用状況・実績表(2024年4月～11月)

ロードピア商品利用状況				加盟状況								2024年4月～2024年11月 台数・件数 実績					
支部名	コード	同友名	基準	特約店	楽ノリレ	F C店	メンパック	保証商品	予約ナビ	在庫ネット	マカーリス	法人リス	代車リス	楽ノリレ	F Cリス	メンパック	保証商品
1	千葉	26002	(株)石山	基準	○	◎	○	○									
2	千葉	26009	アスカ自動車工業(株)	基準	◎	○	○	○		○							1
3	千葉	26010	新興自動車(株)	基準	○	○	○	○				1				1	
4	千葉	26013	(株)成田自動車	基準	○		○										
5	千葉	26030	(株)なかじま	基準													
6	千葉	26035	(株)ミック	基準	◎		○	○		○	6						215
7	千葉	26049	東葛トヨエース(株)	基準	○		○					1					
8	千葉	26062	(株)文山自動車	基準	◎						1						
9	千葉	26069	(有)釜屋自動車	基準	○	○		○									6
10	千葉	26076	(有)松尾商会	基準	◎	○	○	○		○			1	1		18	1
11	千葉	26078	(株)上田自動車商会	基準													
12	千葉	26079	(有)小茶自動車	基準	○	◎											
13	千葉	26082	(株)吉井自動車工業	基準	◎	○	○	○		○				3			
14	千葉	26084	(有)江澤自動車	基準	○			○									1
15	千葉	26090	(有)戸村モーターズ	基準	○												
16	千葉	26096	陽光自動車販売(株)	基準	○								2				
17	千葉	26097	(株)堀越自動車	基準	◎		○	○		○						1	
18	千葉	26105	セキハツオートワークス(有)	基準	○	○	○	○		○				3			25
19	千葉	26109	(有)神明自動車	基準	○	○	○	○		○				1			
20	千葉	26110	(有)村松自動車	基準	○												
21	千葉	26111	(有)中村自動車	基準	○	○		○						1			
22	千葉	26112	細田自動車(有)	基準													
23	千葉	26113	(有)野毛自動車	基準	○	○		○	○	○				3		20	28
24	千葉	26114	(有)メカニック銚洋	基準	◎			○		○	4	3					
25	千葉	26115	(有)オートウィル	基準													
26	千葉	26116	(有)嶺成自動車工業	基準	◎					○	1						
27	千葉	26117	(有)センチュリー・オート	基準	○												
28	千葉	26118	(有)宮田モーターズ	基準	○	○		○									
29	千葉	26119	(株)サンアイク スマイル店	基準	○	○	○							8			
30	千葉	26121	(有)伊藤自動車	基準	○			○									
31	千葉	26123	(有)浅野	基準	◎		○	○		○						1	17
32	千葉	26124	(株)ビッグワンオート	基準	○	○	○	○									
33	千葉	26125	(株)センチュリーオート	基準													
34	千葉	26127	(有)石澤モーターズ	基準	◎	○		○	○	○				1		14	10
35	千葉	26128	(株)カーアシスト千葉	基準	◎	○	○	○		○				4			

ロートピア商品利用状況・実績表(2024年4月～11月)

ロートピア商品利用状況				加盟状況								2024年4月～2024年11月 台数・件数 実績							
支部名	コード	同友名	基準	特約店	楽ノリレ	F C店	メンパッ	保証商品	予約ナビ	在庫ネッ	マイカーリース	法人リース	代車リース	楽ノリレ	F Cリース	メンパッ	保証商品		
36	千葉	26129	(有)藤崎自動車	基準	○	○		○						2		1			
37	千葉	26130	(有)宮城自動車	基準	○														
38	千葉	26131	(有)宇之沢自動車販売	基準				○									1		
39	千葉	26132	(有)アンビル自動車工業所	基準	○														
40	千葉	26133	スバル千葉東(株)	基準	○			○											
41	千葉	26134	和幸工業(株)	基準	◎		○					1							
42	千葉	26135	(株)アオキオートサービス	基準	○														
43	千葉	26136	(有)芝野オートサービス	基準	○														
44	千葉	26137	(資)梅林モータース	基準	○	○								3					
45	千葉	26138	(株)田嶋自動車工業	基準	○	○								1					
46	千葉	26139	(株)日本自動車	基準	○	○													
47	千葉	26140	(有)内海自動車	基準	○														
48	千葉	26141	(株)金澤石油	基準															
49	千葉	26146	(有)岩澤自動車	基準															
50	千葉	26148	(有)小高モータース	基準															
51	千葉	26151	松井燃料(株)	基準	○	○						2							
52	千葉	26152	(株)トップランク	基準	○														
53	千葉	26153	(有)一木自動車	基準	○														
54	千葉	26154	(株)C A R I N C	基準															
55	千葉	26155	(有)吉川自動車工業																
56	千葉	26156	(株)本宮自動車		○	○													
57	千葉	26157	(有)星井自動車		○	○								3					
58	千葉	26158	ヴァリュー・トレーディング(株)																
59	千葉	26159	(株)太陽自動車工業		○														
60	千葉	26160	(有)小高屋商会																
61	千葉	26161	(有)平野自動車																
62	千葉	26162	(有)ダイハツ勝浦センター		○	○													
63	千葉	26163	(有)西谷自動車整備工場																
64	千葉	26164	佐藤自動車整備工場																
65	千葉	26165	(株)光自動車																
加盟・稼働 同友企業数→				48	24	13	12	20		13	4	5	2	13		7	10		
内数DMC会員・楽ノリ独立型会員◎印→				12	2	実績合計→					12	8	3	34		56	305		
											2023年度11月実績		7	18	2	52		61	244
											2023年度11月比較		5	-10	1	-18		-5	61

1.マイカーリース

マイカーリース 好取組み事例発表

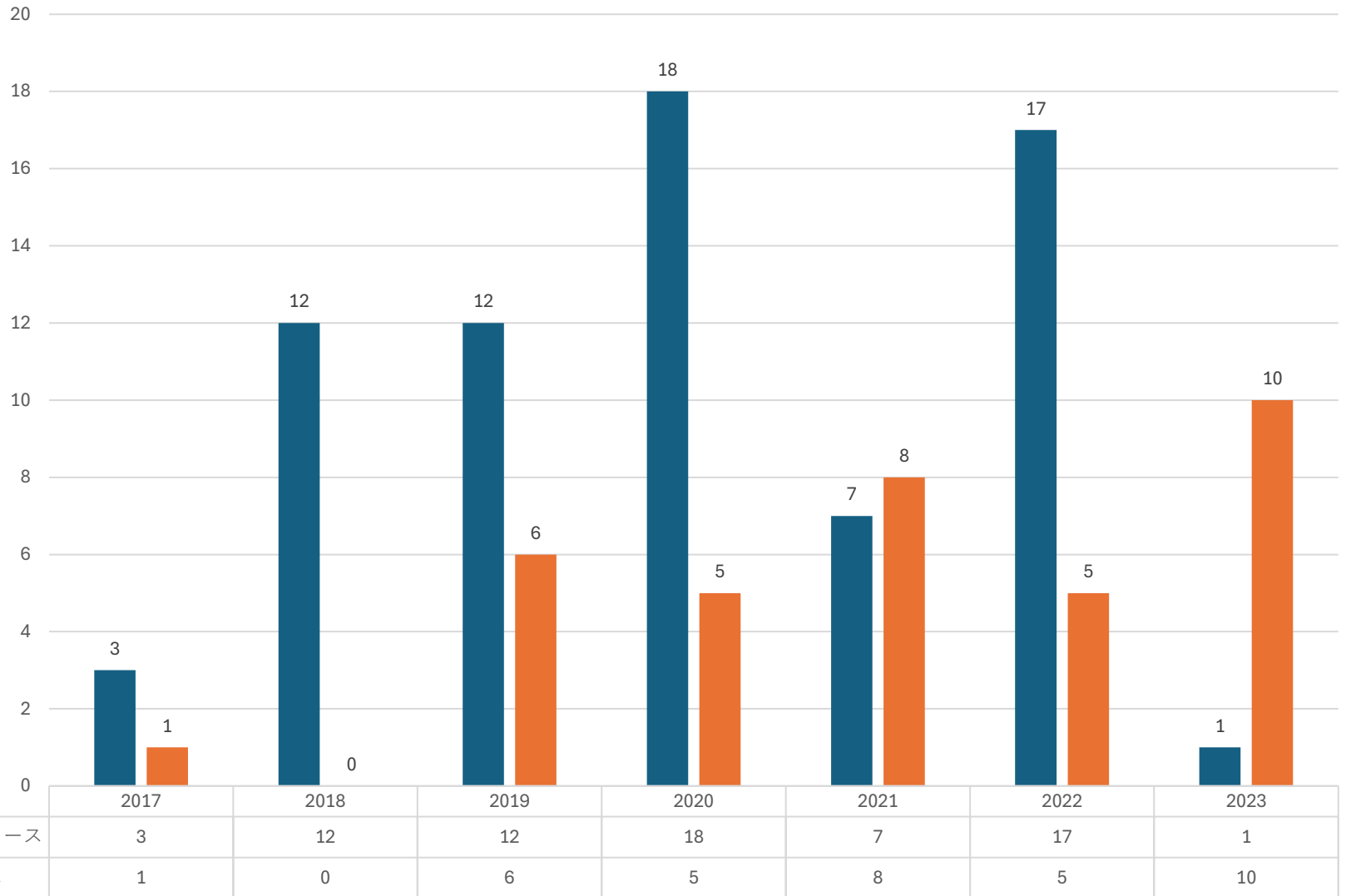
千葉県支部

有限会社 メカニック銚洋
代表取締役 都築 正茂 様

【千葉県支部】 有限会社 メカニック銚洋 都築支部長による新同友研修会でのコメント

- 月1台 年間**10台～15台**のリース販売
2024年11月現在の保有台数:105台(2017年より販売開始)
- 販売時の粗利:**25万円**
- 3ヶ月毎のメンテナンス代:**137万円**
- 長期自動車保険の**代理店手数料**
- リース満了時の収益
残価20%(25～30万円) **30～35万円の収益**

有限会社 メカニック銚洋 様 リース契約件数推移



月々定額 新車生活 利益の仕組み

月々定額 新車生活 契約成約事例

◆【リース契約】 車種:スズキ スペース HYBRID X 税込本体:1,705,000円 月間走行距離 800km
リース期間:84ヶ月 設定残価:350,000円(税別) 登録諸費用:60,000円(税別)
月額リース料:42,000円(税別) / 内メンテナンス月額 4,500円(税別)

【販売利益】

15万円

(値引き0万)

5.6万円

(付属品28万
原価20%レス)

4万円

(登録諸費用)

【メンテナンス利益】

4,500円×84回×20% = **75,000円**

【再販利益】

48万円

※オークション
平均83万

金利バック

7万円

★自動車保険 車両保険付 保険料 835,000円(7年間)

自動車保険手数料 **126,000円** (約15%)

※販売金利4.2%

【推定利益】 24.6万(車販) + 7万(金利バック) + 7.5万(メンテ) + 12.6万(任意保険)
= 合計 51.7万 + 再販利益(見込み) ÷ **100万円**

月々定額 新車生活

は利益が大きく、確実です

利益 = 販売利益 + 登録諸費用 + 金利バック + メンテナンス利益 + 自動車保険
+ 再販利益

2.法人リース

2. ロートピア法人リース

ロートピア法人リースのメリット

1. 審査が**早い**！

- ・帝国データバンク、東京商工リサーチの評点を参考にスピード回答

2. ロートピア直説引受なので、**自由度が高い**！

- ・金利 ・引受審査 ・残価条件 ・メンテ内容 ・買取り 等

3. 保証人**不要**！

- ・社長の個人保証は不要
(審査評点でジャックス社・オリコ社保証のケースあり⇒LL1/2評価)
- ・登記簿謄本、印鑑証明も不要

4. **簡単**見積もり！

- ・リース専用JOCARで簡単試算(ロートピアでも試算可)
- ・車種、金利変更等による再試算も簡単

5. 提携リース会社(三菱オートリース)との連携もあり

とにかく簡単♪
ご照会お待ちしております！



法人リース引受け比較表

	ロートピア直接引受	信販保証付き
審査方法	審査機関2社を使い ロートピアが独自で審査	ジャックス社、オリコ社で 審査(FAX)
審査にかかる時間	5~6分	状況により時間がかかる
保証人	不要	代表者
審査時必要書類	不要	運転免許証
金利	基準は5.7% (状況により引き下げ可)	5.7% (固定)
LL実績	なし	リース料総額1/2

契約№

①初回分として 円 ヲ月分(年 月 ~ 年 月)を

現金または指定日までに当社指定口座に振り込むこととする。

円と消費税 円の合計 円宛

年 月 日の(ヲ月間)毎月(日)に支払う。

として 年 月度は、 ヲ月分(年 月~ 年 月)

円を支払うこととする。

法人リース 直接引受契約書

今般、下記の当事者間において下記の自動車をリース(賃貸借)するにつ
の約款のとおり契約します。

また、本契約の遂行によって生ずる消費税については乙(借受人)が負担
この契約を証するため本書を2通作成し、甲乙が1通を保有するものとす

貸 渡 人 (甲)	所在地	東京都港区芝二丁目3番3号		
	氏名	株式会社ロートピア 代表取締役社長 田邊 寿彦 (実印)		
借 受 人 (乙)	所在地	“ヨコ判+実印”のみ		
	氏名	(実印)		
借 受 人 住 居	住所	(実印)		

簡単♪



リース料支払方法	<input type="checkbox"/> 自動 乙の指定する 銀行、信金 店(普通、当座) 口座№	引落 口座名		より毎月27日に自動引落をする。
	<input type="checkbox"/> 銀行 甲の指定する 銀行 店(普通、当座) 口座№	振込 口座名		宛、乙が毎月 日に振込をする。
費用負担明細	リース料に含まれる項目に○印、含まれない項目に×印		メンテナンスに含まれる項目	
	車両	取得税	ヵ月安全点検整備	
	登録費用	自賠責(初回のみ・期間中)	法定点検整備	
	重量税(初回のみ・期間中)	付属品	車検整備	
	メンテナンスサービス	自動車税(期間中)	消耗・磨耗部品の交換	
	架装	自動車保険	油脂・不凍液の交換等	
契約	平均走行 km/月→累積走行距離 km	タイヤ交換 夏タイヤ 本		
走行距離	(累積走行距離を超過した場合の乙の負担額 円/km)	タイヤ交換 冬タイヤ 本		
自動車保険内訳	保 險 種 類	バッテリー交換 個		
	担 保 条 件	・年齢条件()歳以上担保	・限定()	保険事故修理代(免責除く)
	対人賠償保険	無制限名あり 万円	搭乗者傷害保険 万円	代車料(事故修理時を除く)
	対物賠償保険	無制限 万円・免責 万円	人身傷害保険	万円
	車 輛 保 險 (免責 万円)	1年目	万円	5年目
2年目		万円	6年目	万円
3年目		万円	7年目	万円
4年目		万円	リースカー車輛費用特約	<input type="checkbox"/> 有り <input type="checkbox"/> 無し
特別仕様				
(特約条項)				

車 名	年 式	型 式	車 号	登 録 番 号	月 額		
					リース料	消費税額	合計支払額
合 計							

リース期間	車輛お引渡日(予定日: 年 月 日)より起算して(ヲ月間)
	年 月 日(リース開始日)~ 年 月 日(リース終了日)
使用の本拠の位置	
メンテナンス会社	

法人リース 好取組み事例発表

千葉県支部

松井燃料 株式会社

代表取締役 松井 裕司 様

3.代車リース/楽ノリレンタカー

同友企業

三菱社・スズキ社等



仕入れ



新車

中古車



新車・中古車の**仕入れ**にご活用ください

代車リース・楽ノリレンタカーとは

同友企業様が所有している展示車・代車・レンタカーを

ロートピアに「代車リース・楽ノリレンタカー」としてリース契約いただく商品

同友企業



1. リース契約



2. 車両代金お支払



3. 毎月リース料お支払い



ロートピア



同友企業

ロートピア

1. 車両販売見積書FAX



2. 代車リース見積書FAX

3. リース契約書・登録書類郵送



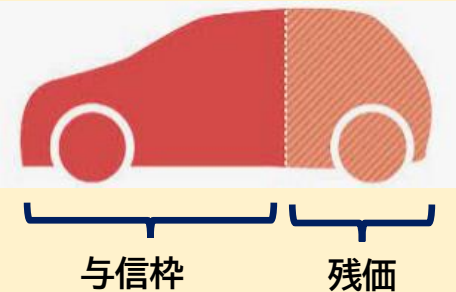
4. 登録完了後、下記書類をロートピアにFAX



車検証・自賠責保険・リサイクル券のコピー

『代車リース・楽ノリレンタカー』について

商品概要

利用限度額	リース料総額 500万以内 ※リース料の総額なので、残価部分は算入されません。 軽自動車の場合は、4～6台程度、可能になります。 ※FC店(最低基金20万)は700万まで可能 700万超の与信枠設定は別途ご相談ください ※利用限度額内であれば審査不要	
引受方法	ロートピアが直接引受します。 (注意)信販保証付ではないため、LL実績カウントはありません。 ただしロートピアリースキャンペーンの台数にカウントされます。	
リース期間・金利	12ヶ月～84ヶ月でお引受けします ※適用金利 ・「1.9%適用」キャンペーン期間中の登録 LM・LS新車、6ヶ月以内の中古車、 リース期間2・3年の代車リース。(注)楽ノリレンタカーは適用外 ・「3.7%適用」上記以外の代車リース、全ての楽ノリレンタカー	
中途解約	合意解約となり解約の場合は解約精算金が発生します。 ※代車リース…1か月経過後、中途解約可能 ※楽ノリレンタカー…3か月経過後、中途解約可能	
車両代金支払サイト	1～15日登録分 ⇒ 当月末日 16～末日登録分 ⇒ 翌月15日	
リース満了時	同友が残価にて買取 (契約時に買取保証契約を結びます)	

1.新車の場合

御見積書

¥00000

品名	数量	単価	金額

契約書もしくは御見積書

2.中古車の場合

自動車検査証

項目	内容
車種	
型式	
年式	
登録年月	
走行距離	
整備状況	
その他	

QRコード

車検証

- ・希望売却額(中古車の場合)
- ・希望残価
(不明な場合、ロートピアで設定)
- ・リース年数(1年～7年)



を杉浦までお伝えください

TEL:03-3452-2156

FAX:03-3452-2466

1.新車の場合

御見積書

¥00000

契約書もしくは御見積書

2.中古車の場合

自動車検査証

車検証

- ・希望売却額(中古車の場合)
- ・希望残価
(不明な場合、ロートピアで設定)
- ・リース年数(1年~7年)
- ・希望売却額**30万円以上**の場合
車両保険の有無



を杉浦までお伝えください

TEL:03-3452-2156

FAX:03-3452-2466

『楽ノリレンタカー』ご依頼方法(加盟店向け)

契約業務の流れ

申込先(FAX:03-3452-2466)

『楽ノリレンタカー』 配備車両 見積依頼書(書き方)

令和 年 月 日

株式会社ルートピア 御中

自動車保険委託の有無

①申込者

同友コード	No.	損保会社	損保代理店コード (ゴム印可)
住所 社名 代表者 (ゴム印可)		東京海上日動社 委託(有) 無 あいおいVND社 委託(有) 無	
TEL	FAX		
担当者			

②希望配備内容

車種 (どちらかに○)	新車	希望売却代金 (原則 簿価)	60万	(最低価格5万円)
メーカー	スズキ	残価		円(税別)
車名	ワゴンR	自動車税(年額)		円
グレード	FXリミテッド	自賠責		円
型式	DAA-MH44S	重量税		円
車台番号	忘れずにご記入ください。	取得税		円
配備期間	5年	登録諸費用		円(税別)
配備開始予定月	R 3月~	リサイクル料		円

- 備考 1. 中古車の場合は車検証・リサイクル券のFAXをお願いします。
 2. 新車の場合は別途車輛注文書・仕様書等のFAXをお願いします。
 3. 買取残価については上限規定がありますので、希望額に添えない場合があります。
 4. 中古車の売買において、重量税・自賠責の精算は行いません。
 5. メンテナンスは原則無し。(希望があれば個別にご相談ください)

③保険料算出必要項目

保険付保内容	適用等 (注)
対人 無制限	<input checked="" type="checkbox"/> 楽ノリドラレコ(東京海上日動社「法人ドライブエージェント」) (カメラ1台設置) <input type="checkbox"/> 衝突安全装置(ASV)割引 <input type="checkbox"/> 福祉車両割引
対物 無制限 (免5万)	
人身傷害 3000万	
車両(有・無) (60)万 (免10万)	

(注) 車両保険価額が30万未満の車両は車両保険の付保はしません

保険料見積依頼	ルートピア	ロータス	見積保険料回答	ルートピア	ロータス	連絡欄
	依頼日	受領日		回答日	受領日	
	月 日	月 日		月 日	月 日	
	担当者印	担当者印		担当者印	担当者印	合計保険料
						円

管理NO. (2021.10作成)

申込先(FAX:03-3452-2466)

『楽ノリレンタカー』 配備車両 見積依頼書

令和 年 月 日

株式会社ルートピア 御中

①申込者

同友コード	No.	損保会社	損保代理店コード (ゴム印可)
住所 社名 代表者 (ゴム印可)		東京海上日動社 委託(有) 無 あいおいVND社 委託(有) 無	
TEL	FAX		
担当者			

②希望配備内容

車種 (どちらかに○)	新車	希望売却代金 (原則 簿価)		(最低価格5万円)
メーカー		希望買取残価		円(税別)
車名		自動車税(年額)		円
グレード		自賠責		円
型式		重量税		円
車台番号		環境性能割		円
リース期間	年	登録諸費用		円(税別)
配備開始予定月	年 月~	リサイクル料		円

- 備考 1. 中古車の場合は車検証・リサイクル券のFAXをお願いします。
 2. 新車の場合は別途車輛注文書・仕様書等のFAXをお願いします。
 3. 買取残価については上限規定がありますので、希望額に添えない場合もあります。(最低残価は1,000円)
 4. 中古車の売買において、重量税・自賠責の精算は行いません。
 5. メンテナンスは原則無し。(希望があれば個別にご相談ください) ※ドラレコの中途加入、中途解約はできません。

③保険料算出必要項目

保険付保内容	適用 (該当する項目に○をつけてください)
対人 無制限	<input type="checkbox"/> 楽ノリドラレコ(東京海上日動社「法人ドライブエージェント」) <input type="checkbox"/> 衝突安全装置(ASV) <input type="checkbox"/> 福祉車両割引
対物 無制限 (免5万)	
人身傷害 3000万	
車両(有・無) 万 (免10万)	

(注) 車両保険価額が30万未満の車両は車両保険の付保はしません

保険料見積依頼	ルートピア	ロータス	見積保険料回答	ルートピア	ロータス	連絡欄
	依頼日	受領日		回答日	受領日	
	月 日	月 日		月 日	月 日	
	担当者印	担当者印		担当者印	担当者印	合計保険料
						円

管理NO. (2022.10作成)

楽ノリレンタカー 好事例動画視聴

栃木県支部

リョウワオート販売 株式会社

常務取締役 藤田 秀雄 様



同友訪問記

ピアウォーカー

リョウワオート販売 株式会社

常務取締役 藤田 秀雄



【楽ノリレンタカー推進取り組み】

栃木県支部 リョウワオート販売株式会社 様



会社外観

今月号は「楽ノリレンタカー」を積極的に推進している栃木県支部リョウワオート販売株式会社をご紹介します。リョウワオート販売さんは楽ノリレンタカーをいろいろなビジネスシーンで好循環に活用し、大きな成果を上げています。すなわち ①「レンタカーで収益確保」②「代車で活用し顧客満足度アップ」③「レンタアップで中古車メーカーになる」④「リセールで新規顧客獲得」のサイクルを実現しています。リョウワオート販売さんの楽ノリレンタカーに対する考え、各種取り組み内容について藤田常務にお聞きしましたので、ぜひご参考にして下さい。



藤田常務

【藤田常務にお聞きしました】

《レンタカー事業を始めるきっかけについて教えてください》

当社は車両販売、整備だけでなく、「保険販売」にも力を入れています。お客様が事故を起こした時、以前はレンタカー会社よりレンタカーを借りて「事故代車」として提供していました。レンタカー代金は保険会社からレンタカー会社に支払われ、当社の売り上げ・収益にはなりません。収益確保のため自社でレンタカー事業ができないか、長年検討しました。2012年支部例会でロータス本部が「楽ノリレンタカー」を推進している事を知り、レンタカー事業を開始しました。各種手続き、書類作成の指導を受けられレンタカー事業に必要な販促ツールも揃ったため、スムーズに事業が開始できました。

《楽ノリレンタカーの情宣方法について教えてください》

来店されたお客様にレンタカーに力を入れている事が一目で分かるようなお店創りをしています。店内は

もちろんですが、店外にも大きな看板を掲示して目立つようにしています。またホームページには楽ノリレンタカーのパナーを大きく貼り付けています。さらに地域情報誌に毎月広告を掲載しています。嬉しい事に自社顧客からの紹介で新規のお客様も増えてきています。

《レンタカー事業のメリットについて教えてください》

レンタカー事業は保険販売推進と密接に関係していると考えています。保険契約数の増加に比例して事故代車の利用数は増えてきます。このため自社のレンタカーを使用する事で収益確保がしっかりできています。保険販売に力を入れている同友企業はレンタカー事業にも同時に力を入れるべきと考えています。

収益シミュレーション (例)

- ・ ek7ゴロン:150万(新車、付属品)
- ・ リース期間:12ヶ月
- ・ 残価:95万
- ①レンタカー導入コスト
 - ・ 新車をフル装備で配備
 - ・ 月額リース料:約6万(年間72万)



店外看板



店内掲示



受付テーブル



地域情報誌広告



楽ノリレンタカーステッカー

②レンタカー収益

- ・ 月平均貸出日数:20日間
- ・ 代車料金:約4,000円
- ・ 月売上:約8万(年間96万)

③年間収益:約20万

《レンタカーで顧客満足度をアップさせています》

当社のレンタカーは「新車またはそれに準じる品質の車」を配備しています。そして、人気車種や気になる車種を選んでいきます。またナビやドラレコなどの付属品もグレードの高い物を装備しています。このため代車をお貸しする際、お客様からは「こんなに良い代車を貸してくれるのですか」と感謝されます。代車で顧客満足度をアップする事で、次の整備需要や用品販売に繋がっていると実感しています。

《レンタカーで中古車メーカーになっています》

昨今のオークション相場は、海外市場の動向が大きく影響し乱降下が

激しく、仕入れが困難な状況にあります。楽ノリレンタカーのリース期間を1年・2年の短期で設定する事で、人気車種、売れ筋車種の中古車を「安値」で仕入れる事ができます。さらに適正タイミングでのレンタアップで自社の都合に合わせて中古車を作り出す事が可能です。リース期間は自社でメンテナンスを実施しますので「優良中古車」をお客様に提供する事が可能です。毎年秋に開催している「お客様大感謝祭」の特選車として販売しますが、毎年大変好評をいただいています。リセールにおいて会社に大きく貢献しています。

《リセールで新規顧客獲得に繋がっています》

レンタカーを代車で提供した際「この代車を購入できるのか」「代車を新車で購入したい」とリクエストを頂く事が多くあります。「フル装備」のレンタカーなので、購入時に追加する付属品の必要はなく、お客様にとって大変購入しやすい中古車

です。何よりも、自社でメンテナンスを実施した「優良中古車」を市場価格より「安値」で提供する事が可能です。レンタカーを「優良中古車」としてリセールできる事で「新規顧客」に繋がった事は意外でした。

《楽ノリレンタカーを推進して本当に良かったです》

レンタカーを武器にする事で「保険販売推進」⇒「レンタカー事業での収益確保」⇒「代車による顧客満足度の向上」⇒「レンタアップで中古車メーカーになる」⇒「再販で新規顧客獲得」⇒「レンタカーの再配備」とビジネスを好循環に展開する事が出来ています。レンタカー事業を始める時、他社のレンタカーも検討しましたが、ロータスに加盟していた事で同友企業にとってメリットが多い楽ノリレンタカーに出会って本当に良かったです。

リョウワオート販売株式会社
代表取締役 田代 新市 様
(栃木県支部所属)

《会社概要》
創業 1984年1月
社員数 18名
拠点数 2店舗
総管理車輦台数 5,600台
年間車販台数 350台
(新車100台、中古車250台)
年間車検台数 1,200台
保険付保台数 1,400台
ロータス加盟 1984年4月
レンタカー事業開始 2013年4月

楽ノリレンタカー 好取組み事例発表

千葉県支部

株式会社 吉井自動車工業
代表取締役 吉井 康雄 様